

Meie pakutud lahenduse kirjeldus:

Grant Thornton Baltic nõustas Mootor Grupp AS-ile kuulunud Milrem LCM OÜ enamusosaluse müüki Eestis. Enne tehingut eraldati restruktureerimise käigus Mootor Grupp AS-i tütarettevõttest Milrem AS soomukite ja rivi- tehnika remondi ja hooldusega seonduv ettevõtte, mis anti üle Milrem LCM OÜ-le. Seejärel müüdi Milrem LCM OÜ enamusosalus Soome äriühingule Patria Oyj.

Grant Thornton Baltic toetas Mootor Grupp AS-i tehinguprotsessis algusest lõpuni ja nõustajana oli meil oluline rolli keerulise müügitehingu läbiviimisel.

Tulemuse kirjeldus:

Tehingu tulemusel müüs Mootor Grupp AS oma enamusosaluse Milrem LCM OÜ-s, mis tegeleb soomukite ja rivitehnika remondi ning hooldusega, Soome äriühingule Patria Oyj.



Meie nõustajad:

Nõustamisprojekti juhtis Grant Thornton Balticu partner **Eneli Perolainen**. Meeskonda kuulusid finants- ja õigusnõustaja **Henri Parisalu**, finantsnõustaja **Mikk Mägi** ja õigusnõustaja **Allan Kubu**. Tööga oli seotud ka Grant Thornton Balticu juhtiv partner **Mati Nõmmiste**.



Meie pakutud teenused:

- Milrem AS-i jagunemise nõustamine, millega Milrem LCM OÜ omandas soomukite ja rivitehnika remondi ja hooldusega seonduva ettevõtte.
- Milrem LCM OÜ õigusliku-, finants- ja maksualase due diligence'i müüjapoolne nõustamine. Tehinguga seotud dokumentatsioon hoiti ja tehti osapooltele kättesaadavaks Grant Thornton Balticu turvalises pilveandmebaasis.
- Osaühingu enamusosaluse müügitehingu nõustamine, sealhulgas lepingute ja teavituste koostamine.
- Tehingu tingimuste ja hinnaläbirääkimiste nõustamine.

Peamine väljakutse oli samaaegne restruktureerimine ja tehingu tegemine kahe kuu jooksul.

Tehingu keerulisus:

Milrem LCM OÜ osa müügitingimuste läbirääkimised olukorras, kus müüja jääb tegutsema küllaltki sarnase äritegevusega, sh koos õigusega kasutada müüdavale osaühingule kuuluvat kaubamärki. Tehingu läbiviimine kahe kuuga, mis hõlmas ka ostjale täismahus *due diligence*'i tegemist ja Milrem AS-i restruktureerimist.

Hugo Osula

Mootor Grupp juhatuse esimees

Meie koostöö Grant Thornton Balticuga on kestnud üle paarikümne aasta. Tean, et saan nende peale kindel olla ka keerulisemate teemade lahendamisel. Hea näide on Grant Thornton Balticu nõustajate töö Mootor Grupile kuulunud Milrem LCM OÜ enamusosaluse müügitehingu ettevalmistamisel ja läbiviimisel. Meeskonnatöö oli kiire ja ladus ning mitmed keerulised olukorrad said sujuva lahenduse.

Hindan Grant Thornton Balticu nõustajate töökust, täpsust ja detailidesse süvenemise võimet ning julgen neid kindlasti soovitada.



Kontaktid:

Eneli Perolainen

Partner

T +372 626 4500

E eneli.perolainen@ee.gt.com

Case study: Mootor Grupp AS

www.grantthornton.ee