

Meie pakutud lahenduse kirjeldus

Grant Thornton Baltic nõustas BMW, MINI ja Kia müügiõiguste üle minemist United Motors AS-ilt Inchcape Motors Estonia OÜ-le. Nõustasime AS-i United Motors nii ettevõtte üleminekutingimuste paika panemisel, üleantavate varade määratlemisel, lepingute koostamisel kui ka hinnaläbirääkimistel.

Ettevõtte üleminek olukorras, kus müüdav äriüksus (sõidukite jaemüük) ja alles jääv äriüksus (BMW hooldus ja remont) kasutavad igapäevases äritegevuses samu süsteeme, lisas tehingule keerulisust.

Tulemuse kirjeldus

Tehinguga müüs United Motors oma Tallinnas, Tartus, Pärnus ja Kohtla-Järvel asuvad BMW, MINI ja KIA müügi ning hoolduse ja remondiga tegelevad esindused osaühingule Inchcape Motors Estonia. United Motors jätkab BMW-de ja MINI-de hooldust ja remonti Tallinna külje all asuvas Peetri esinduses ning kinnisvara haldamisega.

Meie nõustajad

Nõustamisprojekti juhtis Grant Thornton Balticu partner **Eneli Perolainen** ning suure panuse andis meie õigus- ja finantsnõustaja **Henri Parisalu**.

Kliendi nimi:	United Motors AS
Kliendi tegevusvaldkond:	Sõiduautode ja väikebusside müük (põhitegevusala); mootorsõidukite hooldus ja remont ning sõidukite osade ja lisaseadmete jaemüük (lisategevusala). Kinnisvara haldamine.
Mis GT teenusvaldkondi hõlmas:	Tehingute nõustamine, M & A (õigus)
Riik:	Eesti

UNITED MOTORS



Eneli Perolainen

Partner, vastutusvaldkond: õigusnõustamine
T +372 626 4500
eneli.perolainen@ee.gt.com
www.grantthornton.ee